

KURZ Silosysteme ist ein dynamisches, expandierendes mittelständisches Unternehmen. Durch die erfolgreiche Verschmelzung von modernsten Technologien, branchenübergreifendem Fachwissen sowie jahrzehntelanger Erfahrung konnte sich KURZ Silosysteme zu einem national wie auch international gefragten Experten für das Engineering und die Fertigung von Silos sowie komplexer Siloanlagen entwickeln.

**Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams am Standort Brackenheim suchen wir eine engagierte Persönlichkeit (m/w/d) für den Bereich**

# Technischer Vertrieb

**im Außendienst/Sales Engineer**

## Ihre Aufgaben

- technische Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden wie auch der Aufbau von Neukunden
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten sowie Führung von Vertragsverhandlungen
- strategisches und operatives Management für die Verkaufsregion mit der Möglichkeit zur länderübergreifenden Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes

## Ihr Profil

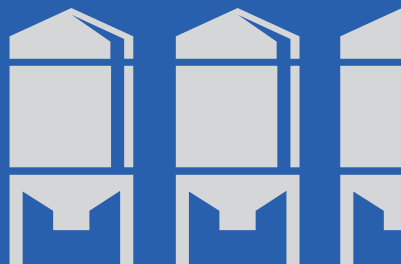
- abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. eine technische/kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- bevorzugt ist eine mehrjährige Erfahrung im Anlagenvertrieb (Steine und Erden oder Baustoffindustrie)
- kommunikations- und durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit überzeugendem Auftreten
- große Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken
- hohe Einsatz- und Reisebereitschaft

## Wir bieten

- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- modernste Technologie
- einen langfristigen, attraktiven Arbeitsplatz

**Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per Post oder E-Mail an unsere Personalabteilung.**

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**



**Wilhelm Kurz & Söhne GmbH & Co. KG**  
Rosenhöhe 9/1  
74336 Brackenheim  
Telefon +49(0) 7135 175 0  
personal@kurz-silosysteme.de  
www.kurz-silosysteme.de

